



proyectosFP.com

AUTOEVALUACIÓN

TÍTULO DEL PROYECTO	<i>Proceso de Importación/Introducción (De la necesidad, al pago y recepción)</i>
CICLO FORMATIVO	<i>CFGS Comercio Internacional</i>

A REALIZAR INDIVIDUALMENTE

EQUIPO	<i>Número de equipo</i>
ALUMNO/A	<i>Nombre y apellidos</i>

<i>M0623. RA5. Elabora facturas, recibos y documentos de cobro y pago de los productos y de los servicios prestados, aplicando las normas mercantiles y fiscales de facturación.</i>	<i>M0623. RA5</i>
<ul style="list-style-type: none"> ● Conozco la elaboración de presupuestos. ● Conozco la facturación de servicios y devengo de facturas, así los distintos tipos de facturas. ● Conozco la conservación y registro de facturas de acuerdo con la normativa mercantil y fiscal. ● Conozco la fiscalidad de las operaciones de la empresa. ● Conozco las operaciones intracomunitarias: características y facturación de los productos y/o servicios. ● Conozco la medios y documentos de pago y cobro. ● Conozco la creación y mantenimiento de bases de datos de clientes. ● Conozco el manejo de una aplicación informática de facturación. 	

<i>M0623. RA6. Gestiona el proceso contable y fiscal de la empresa, aplicando la normativa mercantil y fiscal vigente, y los principios y normas del Plan General Contable.</i>	<i>M0623. RA6</i>
<ul style="list-style-type: none"> ● Conozco las obligaciones contables de la empresa. Normativa mercantil y fiscal. ● Conozco el patrimonio de la empresa: activo, pasivo y patrimonio neto. ● Conozco las cuentas. Terminología, estructura y tipos ● Conozco los libros contables y de registro. ● Conozco el Plan General Contable para las pymes. 	





proyectosFP.com

0823 RA2. Diseña políticas de precios y tarifas comerciales en un mercado exterior, analizando las variables que componen e influyen en el precio de un producto.	M0823 RA2
<ul style="list-style-type: none">● Conozco los tipos de información según naturaleza y disponibilidad● Conozco la estructura del SIM.● Conozco las aplicaciones de la investigación comercial● Conozco las tipologías de investigación comercial● Conozco las fases y aspectos éticos de la investigación comercial.	

M0627. RA1. Determina organismos e instituciones relacionados con el comercio internacional, analizando sus principales funciones.	M0627. RA1.
<ul style="list-style-type: none">● Conozco la balanza de pagos: concepto y estructura.● Conozco la Organización Mundial de Comercio (OMC) la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).● Conozco el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial.● Conozco los organismos internacionales que afectan al comercio.● Conozco el proceso de integración económica. Niveles y fases de integración● Conozco las Instituciones de la Unión Europea.	

M0627. RA2. Organiza un sistema de información eficaz para las operaciones de compraventa internacional, utilizando las herramientas informáticas adecuadas.	M0627. RA2.
<ul style="list-style-type: none">● Conozco las fuentes de información sobre comercio internacional. Identificación de● organismos e instituciones que facilitan información.● Conozco el Instituto de Comercio Exterior (ICEX).● Conozco la Cámara de Comercio Internacional. Bases de datos.● Conozco la obtención de información a través de Internet.● Conozco el diseño, utilización y mantenimiento de bases de datos de clientes y proveedores.● Conozco los sistemas de comunicación con clientes y proveedores.	





proyectosFP.com

M0627. RA3. Reconoce las distintas barreras al comercio internacional, analizando la normativa que las regula.

M0627. RA3.

- Conozco las barreras arancelarias a la importación de mercancías y las barreras no arancelarias.
- Conozco las medidas de defensa de la competencia y las medidas de salvaguardia.
- Conozco las barreras técnicas y administrativas a la importación
- Conozco las barreras fiscales.
- Conozco los instrumentos de protección de las exportaciones.
- Conozco la política comercial común.
- Conozco el régimen de comercio de las importaciones y de las exportaciones.
- Conozco la política agrícola común (PAC).

M0627. RA4. Caracteriza los procedimientos administrativos de las operaciones de importación/exportación y de introducción/expedición, interpretando la normativa vigente.

M0627. RA4

- Conozco el origen de las mercancías, y como se aplican sus criterios.
- Conozco el arancel de aduanas: estructura, tarifas. El arancel integrado comunitario.
- Conozco la valoración en Aduana de las mercancías: la declaración de valor en aduana.
- Conozco la fiscalidad del comercio exterior en las aduanas.
- Conozco las operaciones intracomunitarias. Sistema INTRASTAT.

M0627. RA5. Elabora y cumplimenta la documentación necesaria para las operaciones de importación/exportación e introducción/expedición de mercancías.

M0627. RA5

- Conozco la gestión aduanera de las importaciones y de las exportaciones, así como su normativa.
- Conozco el procedimiento de gestión aduanera o despacho de importaciones y exportaciones
- Conozco la aplicación informática de gestión administrativa y aduanera de las operaciones de importación y exportación.
- Conozco los regímenes económicos aduaneros: normativa aplicable. Procedimiento y documentación necesaria para su gestión.
- Conozco los otros destinos aduaneros: su normativa, documentación y procedimiento de gestión.



proyectosFP.com

<i>M0824. RA1. Selecciona clientes y/o proveedores potenciales de las fuentes de información, analizando sus condiciones comerciales.</i>	<i>M0824. RA1</i>
<ul style="list-style-type: none">● Conozco los instrumentos promocionales de apoyo a la exportación.● Conozco los factores de riesgo internos: cliente y/o proveedor.● Conozco los factores de riesgo externos: coyuntura y/o mercado.● Conozco las licitaciones y concursos internacionales.● Conozco cómo seleccionar los proveedores● Conozco cómo seleccionar los clientes.	

<i>M0824. RA3. Diseña el proceso de negociación con clientes y/o proveedores, proponiendo los términos más ventajosos para la organización.</i>	<i>M0824. RA3</i>
<ul style="list-style-type: none">● Conozco la preparación de la negociación internacional● Conozco el margen de la negociación.● Conozco el desarrollo de la negociación internacional.● Conozco la etapas del proceso de negociación.● Conozco la consolidación de la negociación internacional.● Conozco las técnicas de negociación internacional y los estilos de negociación culturales.● Conozco los programas de presentaciones gráficas.	

<i>M0824. RA5. Elabora los contratos asociados a los procesos de negociación, aplicando la normativa, usos y costumbres internacionales.</i>	<i>M0824. RA5</i>
<ul style="list-style-type: none">● Conozco el contrato de compraventa internacional● Conozco los contratos de intermediación comercial.● Conozco los contratos de cooperación empresarial● Conozco el contrato de suministro.● Conozco los contratos de prestación de servicios y resultado.● Conozco el contrato mediante concursos o licitaciones internacionales.	

<i>M0824. RA6. Planifica el desarrollo y el proceso de control de los acuerdos contractuales internacionales, obteniendo información de los agentes intervinientes.</i>	<i>M0824. RA6</i>
<ul style="list-style-type: none">● Conozco la organización de operaciones de compraventa internacional.● Conozco las técnicas de motivación, perfeccionamiento y temporalización de la red de ventas.	



proyectosFP.com

M0826. RA1. Identifica la normativa reguladora de los medios de pago internacionales, analizando los efectos jurídicos y económicos.	M0826. RA1
<ul style="list-style-type: none">• Conozco la Ley uniforme de Ginebra sobre cheques, letras de cambio y pagarés• Conozco las reglas de la CCI en relación al papel comercial en el cobro• Conozco las reglas de la CCI en relación a los créditos documentarios	

M0826 RA2. Caracteriza los diferentes medios de cobro y pago internacionales, analizando los procedimientos, los costes y la operativa de cada uno.	M0826. RA2
<ul style="list-style-type: none">• Conozco las normas y usos del Crédito documentario• Conozco la Ley sobre remesas• Conozco la Ley sobre orden de pago• Conozco la Ley sobre los cheques• Conozco el funcionamiento de un factoring de exportación	

M0826 RA4. Gestiona la documentación necesaria para realizar el cobro o pago internacional, analizando los plazos y condiciones estipuladas.	M0826. RA4
<ul style="list-style-type: none">• Conozco los documentos comerciales necesario para realizar un medio de pago documentario• Conozco los documentos financieros dependiendo del medio de pago elegido• Conozco los documentos de transporte	

M0827 RA1. Elabora el plan de marketing digital internacional, diseñando las políticas específicas que han de desarrollarse.	M0827. R1
<ul style="list-style-type: none">• Conozco las fases y contenido de un plan de marketing digital internacional• Conozco las opciones de promoción via web• Conozco las herramientas de posicionamiento en buscadores internacionales• Sé como obtener estadísticas con Google analytics• Conozco diferentes estrategias para llegar al consumidor (crossmarketing, viral, one to one)• Conozco las aplicaciones de móvil, así como otros soportes digitales (TV, videoblogs, streamings..etc)	





proyectosFP.com

Enunciado de las competencias transversales o complementarias técnicas

- Conozco hoja de cálculo en nivel avanzado

COEVALUACIÓN

EQUIPO	<i>Número de equipo</i>
¿QUIEN EVALUA?	<i>Nombre y apellidos</i>
¿A QUIÉN EVALUO?	<i>Nombre y apellidos</i>

M0622. RA3. <i>Elabora y cumplimenta contratos de transporte, calculando los costes correspondientes.</i>	M0622. RA3.
<ul style="list-style-type: none"> • Conoce el contrato de transporte según el medio de transporte • Conoce sistemas de responsabilidad, los posibles sus daños resarcibles y los riesgos • Conoce los sujetos del contrato de transporte y sus agentes • Conoce las técnicas y tarifas de transporte, sus cálculos y costes. • Conoce los términos internacionales de comercio. 	

M0622. RA4. <i>Determina los elementos que garantizan la integridad y el tránsito de las mercancías, identificando las situaciones de riesgo habituales.</i>	M0622. RA4.
<ul style="list-style-type: none"> • Conoce la integridad física de mercancías sus uUnidades de transporte y embalajes. • Conoce los riesgos de la fase del transporte. • Conoce los tipos de contenedores y palés: aéreos y marítimos • Conoce la normativa sobre la consolidación y la compatibilidad de productos. • Conoce como la manipulación y estiba de mercancías. • Conoce las marcas. Códigos de barras 	





proyectosFP.com

M0622. RA5. Formaliza y gestiona la documentación de las operaciones de transporte internacional, analizando los requisitos exigidos en cada medio de transporte utilizado en función de la mercancía enviada.	M0622. RA5
<ul style="list-style-type: none">● Conoce la documentación de operaciones de transporte según el modo elegido.● Conoce la documentación de operaciones de transporte de mercancías especiales.● Conoce los organismos de inspección.	

M0622. RA6. Secuencia las fases habituales del transporte y las posibles incidencias, utilizando los sistemas de comunicación, gestión y supervisión adecuados en cada operación.	M0622. RA6.
<ul style="list-style-type: none">● Conoce los sistemas de información y comunicación. Sistemas de intercambio de información.● Conoce los puntos de verificación de la mercancía y trazabilidad.● Conoce las variaciones producidas en la ruta.● Conoce los indicadores de calidad y medidas correctoras.	

M0622. RA7. Tramita el seguro de las mercancías durante el transporte, ajustándose a la normativa vigente y a las condiciones establecidas en el contrato de compraventa internacional..	M0622. RA7
<ul style="list-style-type: none">● Conoce la protección jurídica de las mercancías. El seguro en el transporte internacional de mercancías.● Conoce el contrato de seguro. Características esenciales. Elementos, y tipos de pólizas.● Conoce los tipos de pólizas de seguro según la modalidad de transporte.● Conoce la identificación de los riesgos asegurables y necesidades de cobertura.● Conoce el procedimiento de gestión y contratación de la póliza. Documentación.● Conoce la actuación en caso de incidencia o siniestro, y el sistema de uso de herramientas informáticas para gestión de seguros	



proyectosFP.com

M0623. RA5. <i>Elabora facturas, recibos y documentos de cobro y pago de los productos y de los servicios prestados, aplicando las normas mercantiles y fiscales de facturación.</i>	M0623. RA5
<ul style="list-style-type: none">● Conoce la elaboración de presupuestos.● Conoce la facturación de servicios y devengo de facturas, así los distintos tipos de facturas.● Conoce la conservación y registro de facturas de acuerdo con la normativa mercantil y fiscal.● Conoce la fiscalidad de las operaciones de la empresa.● Conoce las operaciones intracomunitarias: características y facturación de los productos y/o servicios.● Conoce la medios y documentos de pago y cobro.● Conoce la creación y mantenimiento de bases de datos de clientes.● Conoce el manejo de una aplicación informática de facturación.	

M0623. RA6. <i>Gestiona el proceso contable y fiscal de la empresa, aplicando la normativa mercantil y fiscal vigente, y los principios y normas del Plan General Contable.</i>	M0623. RA6
<ul style="list-style-type: none">● Conoce las obligaciones contables de la empresa. Normativa mercantil y fiscal.● Conoce el patrimonio de la empresa: activo, pasivo y patrimonio neto.● Conoce las cuentas. Terminología, estructura y tipos● Conoce los libros contables y de registro.● Conoce el Plan General Contable para las pymes.	

0823 RA2. <i>Diseña políticas de precios y tarifas comerciales en un mercado exterior, analizando las variables que componen e influyen en el precio de un producto.</i>	M0823 RA2
<ul style="list-style-type: none">● Conoce los tipos de información según naturaleza y disponibilidad● Conoce la estructura del SIM.● Conoce las aplicaciones de la investigación comercial● Conoce las tipologías de investigación comercial● Conocer las fases y aspectos éticos de la investigación comercial.	





M0627. RA1. Determina organismos e instituciones relacionados con el comercio internacional, analizando sus principales funciones.	M0627. RA1.
<ul style="list-style-type: none">● Conoce la balanza de pagos: concepto y estructura.● Conoce la Organización Mundial de Comercio (OMC) la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).● Conoce el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial.● Conoce los organismos internacionales que afectan al comercio.● Conoce el proceso de integración económica. Niveles y fases de integración● Conoce las Instituciones de la Unión Europea.	

M0627. RA2. Organiza un sistema de información eficaz para las operaciones de compraventa internacional, utilizando las herramientas informáticas adecuadas.	M0627. RA2.
<ul style="list-style-type: none">● Conoce las fuentes de información sobre comercio internacional. Identificación de● organismos e instituciones que facilitan información.● Conoce el Instituto de Comercio Exterior (ICEX).● Conoce la Cámara de Comercio Internacional. Bases de datos.● Conoce la obtención de información a través de Internet.● Conoce el diseño, utilización y mantenimiento de bases de datos de clientes y proveedores.● Conoce los sistemas de comunicación con clientes y proveedores.	

M0627. RA3. Reconoce las distintas barreras al comercio internacional, analizando la normativa que las regula.	M0627. RA3.
<ul style="list-style-type: none">● Conoce las barreras arancelarias a la importación de mercancías y las barreras no arancelarias.● Conoce las medidas de defensa de la competencia y las medidas de salvaguardia.● Conoce las barreras técnicas y administrativas a la importación● Conoce las barreras fiscales.● Conoce los instrumentos de protección de las exportaciones.● Conoce la política comercial común.● Conoce el régimen de comercio de las importaciones y de las exportaciones.● Conoce la política agrícola común (PAC).	



M0627. RA4. Caracteriza los procedimientos administrativos de las operaciones de importación/exportación y de introducción/expedición, interpretando la normativa vigente.

M0627. RA4

- Conoce el origen de las mercancías, y como se aplican sus criterios.
- Conoce el arancel de aduanas: estructura, tarifas. El arancel integrado comunitario.
- Conoce la valoración en Aduana de las mercancías: la declaración de valor en aduana.
- Conoce la fiscalidad del comercio exterior en las aduanas.
- Conoce las operaciones intracomunitarias. Sistema INTRASTAT.

M0627. RA5. Elabora y cumplimenta la documentación necesaria para las operaciones de importación/exportación e introducción/expedición de mercancías.

M0627. RA5

- Conoce la gestión aduanera de las importaciones y de las exportaciones, así como su normativa.
- Conoce el procedimiento de gestión aduanera o despacho de importaciones y exportaciones
- Conoce la aplicación informática de gestión administrativa y aduanera de las operaciones de importación y exportación.
- Conoce los regímenes económicos aduaneros: normativa aplicable. Procedimiento y documentación necesaria para su gestión.
- Conoce los otros destinos aduaneros: su normativa, documentación y procedimiento de gestión.

M0824. RA1. Selecciona clientes y/o proveedores potenciales de las fuentes de información, analizando sus condiciones comerciales.

M0824. RA1

- Conoce los instrumentos promocionales de apoyo a la exportación.
- Conoce los factores de riesgo internos: cliente y/o proveedor.
- Conoce los factores de riesgo externos: coyuntura y/o mercado.
- Conoce las licitaciones y concursos internacionales.
- Conoce cómo seleccionar los proveedores
- Conoce cómo seleccionar los clientes.





proyectosFP.com

M0824. RA3. Diseña el proceso de negociación con clientes y/o proveedores, proponiendo los términos más ventajosos para la organización.	M0824. RA3
<ul style="list-style-type: none">● Conoce la preparación de la negociación internacional● Conoce el margen de la negociación.● Conoce el desarrollo de la negociación internacional.● Conoce la etapas del proceso de negociación.● Conoce la consolidación de la negociación internacional.● Conoce las técnicas de negociación internacional y los estilos de negociación culturales.● Conoce los programas de presentaciones gráficas.	

M0824. RA5. Elabora los contratos asociados a los procesos de negociación, aplicando la normativa, usos y costumbres internacionales.	M0824. RA5
<ul style="list-style-type: none">● Conoce el contrato de compraventa internacional● Conoce los contratos de intermediación comercial.● Conoce los contratos de cooperación empresarial● Conoce el contrato de suministro.● Conoce los contratos de prestación de servicios y resultado.● Conoce el contrato mediante concursos o licitaciones internacionales.	

M0824. RA6. Planifica el desarrollo y el proceso de control de los acuerdos contractuales internacionales, obteniendo información de los agentes intervinientes.	M0824. RA6
<ul style="list-style-type: none">● Conoce la organización de operaciones de compraventa internacional.● Conoce las técnicas de motivación, perfeccionamiento y temporalización de la red de ventas.	

M0826. RA1. Identifica la normativa reguladora de los medios de pago internacionales, analizando los efectos jurídicos y económicos.	M0826. RA1
<ul style="list-style-type: none">• Conoce la Ley uniforme de Ginebra sobre cheques, letras de cambio y pagarés• Conoce las reglas de la CCI en relación al papel comercial en el cobro• Conoce las reglas de la CCI en relación a los créditos documentarios	





proyectosFP.com

<i>M0826 RA2. Caracteriza los diferentes medios de cobro y pago internacionales, analizando los procedimientos, los costes y la operativa de cada uno.</i>	M0826. RA2
<ul style="list-style-type: none">• Conoce las normas y usos del Crédito documentario• Conoce la Ley sobre remesas• Conoce la Ley sobre orden de pago• Conoce la Ley sobre los cheques• Conoce el funcionamiento de un factoring de exportación	

<i>M0826 RA4. Gestiona la documentación necesaria para realizar el cobro o pago internacional, analizando los plazos y condiciones estipuladas.</i>	M0826. RA4
<ul style="list-style-type: none">• Conoce los documentos comerciales necesario para realizar un medio de pago documentario• Conoce los documentos financieros dependiendo del medio de pago elegido• Conoce los documentos de transporte	

<i>M0827 RA1. Elabora el plan de marketing digital internacional, diseñando las políticas específicas que han de desarrollarse.</i>	M0827. R1
<ul style="list-style-type: none">• Conoce las fases y contenido de un plan de marketing digital internacional• Conoce las opciones de promoción via web• Conoce las herramientas de posicionamiento en buscadores internacionales• Sé como obtener estadísticas con Google analytics• Conoce diferentes estrategias para llegar al consumidor (crossmarketing, viral, one to one)• Conoce las aplicaciones de móvil, así como otros soportes digitales (TV, videoblogs, streamings..etc)	

<i>Enunciado de las competencias transversales o complementarias técnicas</i>
<ul style="list-style-type: none">• Conoce hoja de cálculo en nivel avanzado

